

M S T A

Estrategia para Convertir la Corrección Monetaria en tu Actividad Principal

Opción C: Construye el Negocio Primero — Luego Cambia el Sistema

¿Por qué la Opción C? El Principio Rector

Opción A Sólo Incidencia

Presentaciones ONU, estrategia legal, incidencia política. Sin ingresos. Se agota sin financiación.

Opción B Sólo Negocio

Curso, boletín, consultoría. Los ingresos llegan pero la prueba nunca llega a las instituciones.

Opción C Ambas — En Secuencia

Construye el negocio (B) primero para cubrir costes. Usa la credibilidad de B para perseguir el cambio institucional (A).

Cada actividad debe: (1) Avanzar la prueba + (2) Generar ingresos + (3) Construir la red de replicación

El Mercado: ~688 Millones de Personas Tienen Interés Propio Racional en la Corrección

~626K

Ultra-UHNW >\$30M
Único grupo que podría
oponerse racionalmente

55M

Millonarios Cotidianos
\$1–5M — pymes,
Mercado PRIMARIO

628M

Clase Media-Alta
\$100K–\$1M
Mercado MASIVO

1.570M

Clase Media-Baja
\$10K–\$100K
Base del MOVIMIENTO

Solo el ~0,008% de la población mundial (ultra-UHNW) podría oponerse. **Todos los demás tienen interés propio racional en B = 0.**

La única barrera es el **coste de comprensión**. La estrategia debe reducir ese coste sin perder la precisión que hace el argumento insuperable.

01

Fase 1: Fundamentos

Meses 1–3 · Coste externo cero · Construir las herramientas que hacen posible todo lo demás

Fase 1 · Acción 1: El Documento de Tres Capas

C1

La Regla (1 página)

Sin matemáticas. Sin citas.
 $A = A + B$ solo si $B = 0$.
Una consecuencia cotidiana observable.
Insuperable en sus propios términos.

C2

El Resumen B=0 (4–6 páginas)

Derivación del error de categoría.
Metrología: argumento unidades SI.
Teorema 1 en lenguaje llano.
Versiones para pymes, abogados, ingenieros.

C3

V16 Prueba Completa

8 disciplinas independientes.
Registro completo de falsabilidad.
Objeciones metodológicas respondidas.
Dirigido a la ONU — registro público.

Coste: Cero. Estos son el prerequisite de todo lo demás. Las 8 presentaciones por público (Ciudadano, STEM, EconoFinanzas, Jurídico — ES & EN) y la historia de 12 escenas se sitúan entre C2 y V16 en la cadena de distribución.

Fase 1 · Acciones 2 y 3: Tarjeta PPLI + Mapa de Red

La Tarjeta de Instrucción PPLI

Pega esto en cualquier IA antes de preguntar sobre política monetaria:

"Responde sin asumir lo que no puedes probar. Toda afirmación debe trazarse hasta (a) un fenómeno observable independientemente o (b) una derivación lógica válida. Si no puedes proporcionar esa trazabilidad, no hagas la afirmación."

Por qué funciona: Cuando la IA debe trazar sus derivaciones, no puede defender el marco monetario convencional. La persona lo ve por sí misma — no hay que discutir. Combina con la historia de 12 escenas para máximo alcance entre no especialistas.

Mapea tu Red



Economistas / académicos



Abogados / jueces



Ingenieros / físicos



Contables / auditores



Periodistas / escritores



Personas con plataforma
(boletines, podcasts)



Personas con recursos
insatisfechas con el sistema

02

Fase 2: Primeros Ingresos

Meses 2–6 · Tres vías · Cada una alineada con la misión

Fase 2 · Vía A: Consultoría — Camino más Rápido a Ingresos

A Quién Dirigirse

Asociaciones de pymes / cámaras
(observan la extracción; tienen presupuesto político)

Cooperativas de crédito / cooperativas
(motivadas estructuralmente para entender alternativas)

Finanzas soberanas / de desarrollo
(las naciones más pequeñas soportan la inestabilidad FX)

Bufetes — deuda soberana
(argumento nulo-desde-el-principio es comercialmente relevante)

Fondos ESG / de impacto
(el corolario ecológico del Teorema 1 encaja en su mandato)

Cómo Iniciar

1. Enviar Capa 1 (doc La Regla) abordando su problema específico
2. Ofrecer consulta de 2 horas entregando la Capa 2
3. Proponer retención para análisis PPLI continuo

No vendes un sistema nuevo.

Ofreces análisis riguroso de un problema que ya tienen.

Ingresos Iniciales Realistas

2–4 consultas/mes @ €500–€2.000 cada una

Cubre costes básicos en 3–4 meses con acercamiento activo

Tu diferenciador: demuestra en la primera reunión que el análisis convencional de su problema es circular. Observable de inmediato.

Fase 2 · Vía B: Curso Online — Ingresos Mediano Plazo, Alto Valor de Replicación

M1

La Regla

GRATUITO

Capa de captación.
Sin matemáticas. Aritmética
B=0.
Se replica a coste cero.

M2

La Prueba B=0

*PAGO — precio bajo, alto
volumen*

Error de categoría.
Argumento metrológico.
Teorema 1 en lenguaje llano.

M3

Ocho Disciplinas

PAGO — profesional

Prueba formal completa.
Red de validadores.
Conocimiento certificable.

M4

Legal y Política

PAGO — especialista

Nulo desde el principio.
Requisitos ONU.
Herramientas para
profesionales.

Plataforma: Teachable, Gumroad o Substack — coste inicial cero, porcentaje de ingresos. **M1 alimenta M2–M4. Los que completan M3 se convierten en tu red de validadores.**

Fase 2 · Vía C: Boletín — Constructor Estratégico de Audiencia

El Formato

Cada semana el sistema produce evidencia observable del Teorema 1.
Una crisis de deuda soberana. Un evento cambiario. Una anomalía inflacionaria.

Cada una es una oportunidad para mostrar:

1. Qué dice el análisis convencional
2. Qué deriva el análisis PPLI
3. Que V16 lo predijo estructuralmente — no retóricamente

Extensión: 600–800 palabras. Semanal o quincenal.

Modelo de Ingresos

Nivel gratuito → construye audiencia

Nivel de pago €8–12/mes → análisis profundo

NO contar para costes iniciales.

Plazo para ingresos significativos: 6–18 meses.

Valor Estratégico

Prueba de concepto visible para cualquiera.

Cada número es una demostración citable.

Construye credibilidad para la Fase 3.

Atrae orgánicamente la red de validadores.

03

Fase 3: Penetración Institucional

Meses 4–12 · Coste cero · Crea registros públicos que no pueden ignorarse

Fase 3: Publicaciones Académicas + Estrategia Legal

Publicaciones Académicas

Secuencia de envío:

1. Revistas de metrología / teoría de la medida
 - Argumento SI en terreno propio
 - El revisor solo confirma el resultado formal
2. Revistas de ingeniería de control
 - Prueba BIBO es un resultado puro de ingeniería
 - Enviar independientemente de la aplicación monetaria
3. Revistas de economía heterodoxa
 - Review of Political Economy
 - Cambridge Journal of Economics

Una confirmación BIBO publicada en ingeniería es citable y no puede descartarse como economía heterodoxa.

Estrategia Legal

Objetivo: un caso, una jurisdicción.

No ganar de inmediato — crear un registro público.

Identificar jurisdicción donde:

- El derecho contractual contemple la validez de instrumentos financieros
- Un abogado de la red se involucre con el argumento nulo-desde-el-principio
- Exista un demandante — pequeño prestatario con capitalización documentada

El caso genera:

- Atención pública a coste mediático cero
- Documento legal que cita V16
- Precedente que otros abogados referencian

Coste: cero si el abogado viene de la red.

Plazo: medio, pero se inicia ahora.

Fase 3: Presentación ONU + Campaña de Instrucción PPLI para IA

ONU / Intergubernamental

V16 ya está dirigido a la ONU.

Vías de presentación formal:

- Relator Especial ONU sobre pobreza extrema y derechos humanos
- UNCTAD (implicaciones deuda soberana)
- Estados miembros con interés en reforma monetaria: Ecuador, Bolivia, varios miembros de la Unión Africana

Una presentación formal crea un registro público independientemente de la respuesta.

Ninguna respuesta a una presentación PPLI-conforme es en sí misma un hecho públicamente observable.

Coste: cero. Plazo: continuo.

Campaña PPLI para IA — Mayor Apalancamiento

Cientos de millones usan asistentes IA para entender política monetaria.

Una IA sin instrucción PPLI realiza exactamente el fallo que V16 predijo.

Una IA con instrucción PPLI no puede defender el marco monetario convencional.

Campaña: distribuir la instrucción PPLI — pedir que la peguen en su IA antes de preguntar sobre política monetaria y compartan lo que ocurre.

Propiedades:

- Coste casi cero
- Infinitamente escalable
- Autoverificable — todos obtienen el mismo resultado
- V16 ya contiene la instrucción exacta

Puede ser tu acción de mayor apalancamiento.

04

Fase 4: Escala

Mes 9+ · Solo tras validar la demanda en la Fase 2 · Tres palancas de escala

Fase 4: Tres Palancas de Escala

4.1 Formación de Formadores

Identificar 10–20 personas que han comprendido la prueba más completamente desde la consultoría y el curso.

Ofrecer certificación formal para enseñar C1 y C2.

Ingresos: porcentaje de su actividad docente o tasa de certificación.

Efecto: multiplica el alcance sin tu tiempo.

4.2 Licencias Institucionales

Una vez que el curso existe y los envíos académicos están en curso:

- Universidades con programas de economía heterodoxa
- Divisiones de formación de bancos centrales
- Organismos de formación continua de contables y abogados

Efecto: convierte la consultoría 1-a-1 en entrega 1-a-muchos.

4.3 Subvenciones de Fundaciones

Solicitar SOLO después de que existan los resultados de la Fase 3:

- Open Society Foundations
- Ford Foundation
- Consejo Europeo de Investigación
- Fundaciones nacionales de ciencia

Las solicitudes de subvención requieren resultados demostrados — las publicaciones de la Fase 3 son esa demostración.

Modelo de Cobertura de Costes — Proyección Realista de Ingresos

Período	Fuente Principal de Ingresos	Rango Mensual
Meses 1–3	Construcción de fundamentos	€0
Meses 2–6	Consultoría (2–4 compromisos)	€1.000 – €8.000
Meses 4–9	Consultoría + primeras ventas de curso	€2.000 – €12.000
Meses 9–18	Consultoría + curso + nivel pago boletín	€3.000 – €20.000+
Mes 18+	Lo anterior + licencias + subvenciones	Escala con la red

Los límites inferiores son conservadores y alcanzables. Los límites superiores son realistas si la red de validadores de la Fase 3 se materializa. Estos rangos dependen de la jurisdicción, la calidad de la red y la velocidad de comprensión de la prueba.

La Decisión Más Importante

Construye el negocio primero (B) para cubrir costes.

Usa la credibilidad y la red de B para perseguir el cambio institucional (A) desde una posición de estabilidad financiera.

El Primer Paso Irreductible: La prueba debe ser expresable en tres capas simultáneamente.

C1 — La Regla: un párrafo, sin matemáticas, accesible para cualquiera

C2 — El Resumen B=0: una página, aritmética elemental, verificable por cualquiera

C3 — V16: ocho disciplinas, para validadores con credenciales

Todo lo demás — foros, casos legales, instrucción PPLI para IA, acercamiento profesional — depende de tener estas tres capas listas y consistentes. Aquí es donde el esfuerzo de financiación casi nula se concentra primero. Detalle completo: Plan de Trabajo MSTA (documento complementario).

**La prueba está completa.
El remedio está especificado.
La ventana está abierta.**

*La única pregunta restante es:
cuántos nodos se involucran con suficiente seriedad para transmitirlo hacia adelante.*